

PROFILO PROFESSIONALE

Esmeraldo Gesùè

Executive Dental Strategist



GOVERNARE LA COMPLESSITÀ PROGETTARE L'ECCELLENZA

Come **Executive Dental Strategist**, la mia missione è governare la complessità del settore odontoiatrico moderno attraverso l'integrazione sinergica di tre pilastri: **efficienza manageriale, tutela del brand e innovazione clinica.**

Con oltre 30 anni di esperienza, la mia evoluzione come odontotecnico master si esprime oggi pienamente nella creazione di sistemi complessi. Attraverso il framework EvolutionHRM, aiuto professionisti e imprenditori a trasformare la propria attività in un'impresa d'eccellenza, capace di produrre risultati predittivi e solidità economica costante.

EVOLUZIONE IMPRENDITORIALE E NETWORK

Dalla tecnica alla strategia. Nel 2006 estendo i miei interessi alla formazione manageriale, segnando tappe fondamentali:

- **2012:** Fondazione di **Dental Day®**, progetto innovativo di affiliazione in network.
- **2015:** Elaborazione di **EvolutionHRM**, il framework dedicato allo sviluppo delle risorse umane e al marketing strategico per individui e organizzazioni.

IL MARKETING AUTOLOGO

Il mio approccio si fonda su una strategia rivoluzionaria: rendere il professionista indipendente da agenzie e consulenti esterni, valorizzando l'identità unica già presente nel proprio DNA professionale. Estrarre valore, non inventarlo.

IL PERCORSO: RADICI E VISIONE

SPECIALIZZAZIONI INTERNAZIONALI

Diplomato nel 1991, ho consolidato la mia formazione presso i centri d'eccellenza più prestigiosi al mondo, diventando pioniere del metal-free ben prima dell'avvento dell'era CAD-CAM:

- **VITA Zahnfabrik (Germania):**
Certificazione ufficiale sistemi In-Ceram.
- **BEGO Training Center (Germania):**
Doppia abilitazione presso il leader mondiale del settore.
- **Bredent (Germania):** Specializzazione in protesi complessa e implantare.



DENTAL EVOLUTION LAB
PROTESI D'AUTORE - MANAGEMENT ODONTOIATRICO

LEADERSHIP E INNOVAZIONE

DENTAL LEADERSHIP MANAGEMENT

Maggio 2025 segna il lancio di **Dental Leadership Management**, il primo corso in Italia dedicato allo sviluppo indipendente del professionista. Insegno a medici e imprenditori come rendersi autonomi dai "markettari", costruendo un posizionamento di mercato basato sull'autorità reale e clinica.

RICERCA, PUBBLICAZIONI E METODO

La mia attività di ricerca si traduce in attività operative risultato anche della costante partecipazione a seminari ed eventi tra Italia, Germania, Svizzera, che ho canalizzato in protocolli originali e protetti.

La mia visione è raccolta in due opere editoriali chiave:

- **"Libera il tuo potere" (2023):**
Manuale sull'autorealizzazione professionale.
- **"Il prezzo del sorriso" (2026):**
Guida strategica per un'odontoiatria di valore.

Attraverso il metodo **PreBioDent™**, ridefinisco gli standard del supporto tecnico-strategico al medico Odontoiatra.

CONTATTI E CONSULENZA

Se sei un clinico o un imprenditore che punta all'ottimizzazione dei risultati e alla solidità del proprio brand, progettiamo insieme il tuo prossimo livello di successo.

Esmeraldo Gesué *Executive Dental Strategist*

🌐 prebiodent.it

✉ esmeraldogesue@gmail.com

in LinkedIn: Esmeraldo Gesué

PROFILO PROFESSIONALE

DENTAL LEADERSHIP MANAGEMENT

Dental Business Trainer & Manager con **35 anni di esperienza** nel settore dentale. Esperto in gestione manageriale, marketing e formazione del personale, ha diretto cliniche d'eccellenza e coordinato team multidisciplinari con un approccio orientato al risultato.

Fondatore di **EvolutionHRM**, programma di formazione per la crescita manageriale e lo sviluppo delle risorse umane. Ideatore del corso **Dental Leadership Management**, dove insegna agli odontoiatri il concetto di **"Marketing Autologo"**: una strategia per rendere il professionista indipendente, aumentando posizionamento e leadership in totale autonomia da agenzie esterne.

CORE COMPETENCIES

- **Management & Strategia:** Sviluppo cliniche dentali, gestione operativa e amministrativa, controllo qualità.
- **Marketing Autologo:** Strategie di comunicazione e marketing aziendale, posizionamento brand e indipendenza dai consulenti esterni.
- **Human Resources:** Leadership, coaching, gestione e formazione team, Time Management.
- **Customer Experience:** Fidelizzazione dei pazienti e gestione dei flussi relazionali.
- **Technical Mastery:** Produzione di medical device odontoprotesici (fissa, mobile, implantare, combinata) e ideazione di protocolli tecnici di produzione personalizzati.